

Hors série

Les Tablettes Lorraines

Votre bi-hebdo économique et régional



Journal habilité à publier les annonces judiciaires et légales pour l'ensemble de la Meurthe-et-Moselle
Abonnement annuel : 50 € - Le n° : 0,60 € - ISSN : 0755-7442 - N° CPPAP : 0610 1 86741 - Internet : www.tabletteslorraines.fr



Silence...on entrepréend !



Les palmes d'or version entrepreneurs ! Pour sa septième édition de la Fête des Lauréats, le Réseau Entreprendre Lorraine se la joue tapis rouge et montée des marches, histoire de contrer la morosité conjoncturelle ambiante. Après les éditions messines et mussipontaines, les troupes du président actuel, Claude Entemeyer, retrouvent les terres nancéiennes en se produisant au Palais des Congrès de la cité ducale. Depuis sa création en Lorraine en 2002, le réseau affiche 65 lauréats au compteur (sans compter ceux de ce 27 octobre). 340 emplois créés, 240 emplois sauvegardés et près de 1500 K euros de prêts accordés. Ce palmarès pourrait suffire mais la centaine de membres adhérents est loin de s'arrêter là ! Présents à Nancy mais également (depuis mars dernier) à Metz pour toucher la partie haute

de la Lorraine, les régionaux suivent la charte nationale du réseau en développant notamment le programme Innotech. Un dispositif d'accompagnement des entrepreneurs dans le secteur des nouvelles technologies. Innover pour entreprendre. Innover pour perdurer. Le message est clair et devrait plaire au parrain annoncé de la promotion 2009, Claude Bébéar, l'ancien patron du groupe Axa. Annoncé à la tribune ce soir, il devrait faire part de sa vision enrichissante de l'entrepreneuriat dans l'Hexagone. Dans les travées, tout un chacun devrait y trouver son compte. Place aux lauréats, place à la fête des entrepreneurs. Par les temps qui courent, cela fait du bien de voir encore certains se lancer dans l'aventure de la création et de la reprise d'entreprise. Joli challenge !

emmanuel.varrier

A Metz depuis mars

Réseau Entreprendre Lorraine possède une antenne à Metz depuis le mois de mars dernier. Un maillage géographique bienvenu pour toucher naturellement la Moselle mais également le Pays Haut Meurthe-et-Mosellan. Les premières touches apparaissent plus que positives, cette partie de la Lorraine est propice à la détection de véritables pépites entrepreneuriales.

ACTIV'INTERIM 88

Christophe CHARBOIS

Entrepreneur à la fibre sociale ! Et pour cause : son investissement à lui c'est la gestion de l'emploi. Après avoir été directeur d'un centre d'affaires à la banque KOLB, durant trois années, Christophe Charbois met à l'honneur l'emploi, en créant ActivInterim 88.

Cette société vosgienne délègue du personnel en Intérim dans les PME locales, particulièrement dans les domaines du bâtiment, industriel et tertiaire.

En plus de son activité principale, la société se développe selon 2 axes spécifiques : le personnel qualifié en hôtellerie et les seniors. Elle entend s'élargir vers le recrutement en CDD et CDI. 3 mots d'ordre : Réactivité, proximité et relationnel. Voici la recette d'une entreprise qui compte déjà un fichier de plus de 2500 inscrits, dont une centaine aujourd'hui placés auprès de ses clients.
Prêt d'honneur : 15 000 Euros.

LORRAINERGIES

Pascal RENAUD

Rien ne se perd, rien ne se crée, tout se transforme ! Pascal Renaud est un brillant élève de Lavoisier. En effet, Lorrainegies est la réponse à la problématique des huiles alimentaires usagées qui encombrant collectivités locales et professionnels de la restauration. L'entreprise collecte gratuitement ces huiles afin qu'elles soient recyclées en «combustible propre».

Dans une logique de proximité, un partenariat est également à l'étude avec le Laboratoire d'Ingénierie des Biomolécules de Nancy, la Communauté Urbaine du Grand Nancy et l'ONF bassin Nord-Est, afin de développer un biolubrifiant à base de ces huiles usagées. En s'inscrivant dans la démarche de développement des énergies renouvelables, Pascal Renaud entre directement dans le champ de la directive européenne 2003/30/CE, qui promeut la recherche, le développement et l'utilisation des carburants, combustibles et lubrifiants renouvelables.
Prêt d'honneur : 15 000 Euros.



Claude Entemeyer

SMV

Rémy MAIREL

Repreneur...à 26 ans ! «Jeune et responsable» : il reprend une société de chaudronnerie spécialisée dans le façonnage de cheminées industrielles, qui permet l'évacuation de fumées de chaudières dans les usines d'incinération, hôpitaux, en pétrochimie,... Mais, pas de fumée sans feu ! Diplômé de l'ENSAM (Ecole Nationale Supérieure des Arts et Métiers) de Metz et de l'ESSA (Ecole Supérieure de Soudage et de ses Applications) en 2007, Rémy Mairel a commencé son expérience en tant qu'ingénieur d'affaires chez Fives-Nord. Et quand s'est présentée l'opportunité de reprise de la chaudronnerie de Void Vacon (Meuse), il l'a saisie ! Mono-conduit ou multi-conduit, le secteur des cheminées industrielles de grande dimension reste un marché de niche. Estimation pour 2009 : 50 ventes de cheminées.
Prêt d'honneur : 30 000 Euros.

ARKETEAM

Laurent PASQUIER et Gilles COLLIN

2 en 1 : 2 hommes, 1 même ambition : se réaliser en tant que créateurs d'entreprise à (fort) potentiel de développement. Un passé commun : chez ARES, une SSII experte dans le conseil informatique, les solutions applicatives et métiers, l'intégration des systèmes et l'infogérance.

Forts de leur expérience, Laurent Pasquier et Gilles Collin créent ArkeTeam. Cette société se positionne en architecte des systèmes d'information et décloisonne le monde des services informatiques, à travers une offre globale et transversale. Cela va de l'analyse (assistance en Maîtrise d'Ouvrage Technico-Métiers, analyse des solutions applicatives) à l'exploitation (Service Desk, télé-services, supervision et externalisation Métiers) en passant par la conception (solutions applicatives, développement de micro-applications, sécurisation des processus critiques). L'offre de services sous forme de packages est en ceci innovante. **Prêt d'honneur : 30 000 Euros (L. Pasquier) et 15 000 Euros (G. Collin).**

Homme de terrain, homme de réseaux, Claude Entemeyer, le président de Réseau Entreprendre Lorraine n'a de cesse de batailler pour faire prendre conscience aux décideurs politiques de l'atout que représente le Réseau Lorraine Entreprendre, notamment en termes d'accompagnement d'entreprises innovantes. Le message est de nouveau lancé...

«Nous sommes une terre d'accueil !» C'est ainsi que le président actuel du Réseau Entreprendre Lorraine, Claude Entemeyer, décrit ce groupement d'accompagnateurs des chefs d'entreprises de demain. Homme de réseaux et d'ouverture, avec toujours cette volonté affichée «que l'ouverture et la complémentarité sont bonnes à partager par tous», ce directeur de cabinet de la délégation régionale Lorraine d'EDF sait que «l'appartenance à un réseau est primordiale». Un message humaniste additionné à une vision économique et sociale basée sur le fait «que ce sont les entrepreneurs qui créent de l'emploi». Vision basique pour certains mais une réalité bonne à remettre en avant. Le


climat conjoncturel, loin d'être propice, n'empêche pas, voire renforce cette nécessité indéniable de «soutenir les entrepreneurs innovants». Une bataille engagée et martelée par Claude Entemeyer, notamment avec le dispositif Innotech. «Il est ciblé sur les créateurs des technologies innovantes. Un accompagnement particulier est nécessaire car ce sont des projets plus complexes que les projets traditionnels.»

Force indéniable

Complexité, surtout en matière de financement, car la Recherche et Développement est primordiale mais pas réellement porteuse directement en termes de chiffre d'affaires. Sur le sujet, la sphère nationale de Réseau Entreprendre propose d'ailleurs quelque 700 personnes ressources dans ce domaine. «C'est une force indéniable que nous possédons et nous pouvons la mettre à profit rapidement.» Message lancé directement aux politiques régionaux ! «Nous avons proposé l'existence de ces compétences à l'exécutif régional. Nous pouvons aujourd'hui la mettre en œuvre. Nous attendons juste une réponse.» Elle viendra, peut-être, pendant



«Nous sommes une terre d'accueil pour tous les entrepreneurs innovants», assure Claude Entemeyer, le président de Réseau Entreprendre Lorraine

cette 7^{ème} édition de la Fête des lauréats. Jean-Pierre Masseret, le président de la Région est annoncé. Au-delà de cette main tendue version accompagnement des entreprises innovantes, Claude Entemeyer croit à la «force d'union et des réseaux.» Pas de compétition affichée mais de la complémentarité à faire perdurer. «Entreprendre ou reprendre aujourd'hui est loin d'être une situation facile. Notre mission est d'accompagner au mieux ceux et celles qui font, et feront le moteur de l'économie régionale de demain.» Les lauréats présents ce soir en sont la preuve vivante... 

Conseil d'administration : A la loupe

Claude Entemeyer : directeur de cabinet à EDF Délégation régionale de Lorraine à Nancy

Dominique Erard : assureur-conseil Axa à Thionville

Marie-Noëlle Phillippon : expert-comptable Enerys à Nancy

Philippe Perrin : pdg de Setia à Gondreville

Arnaud Duprez : gérant du Quick de Frouard

Thierry Gless : directeur régional de GDF Suez à Nancy

François Kiener : pdg de Platex à Raon l'Étape

Michel Poupon : gérant du cabinet Poupon à Nancy

Michel Mathieu : président du directoire de la Cerp Lorraine à Heillecourt

Brigitte Meyer : directrice générale de BB Communication à Nancy

Antoine Rerolle : directeur technique chez Pertuy à Nancy

Olivier Loth : pdg de SIH à Sarralbe

Françoise Rosin-Pierrel : directrice générale de l'hôtel Accor d'Épinal



Moi, Marc Lienhardt

...accompagnateur

Nom : Lienhardt.
Prénom : Marc.
Signes particuliers : patron de la société nancéienne SRP et accompagnateur depuis deux ans au sein du réseau. Ecoute, conseils, partage, mesures adaptées aux porteurs de projets mais avec cette volonté affichée de laisser les « accompagnés » maître de leur choix.

« Nous ne sommes pas des grands frères version entrepreneurs ! Nous sommes là pour accompagner, donner un avis et en aucun cas se substituer au choix prévu par les porteurs de projets. » Pour Marc Lienhardt, accompagnateur depuis deux ans de Ciel Expertise, un réseau d'experts techniques dans l'immobilier, les choses sont claires. « L'accompagnateur n'est pas là pour prendre les décisions à la place des personnes concernés. Nous accompagnons et nous proposons nos points de vue sur telle ou telle stratégie de l'entreprise mais en aucun cas, nous aiguillons les choix. » Emettre des avis entraîne indéniablement une synergie pendant les rencontres entre l'accompagnateur et les

accompagnés du réseau. « Cela permet d'élaborer des stratégies, disons à 360 ° car toute cette démarche d'accompagnement permet de voir les choses de différents angles. » Une problématique... plusieurs pistes de solutions ! C'est un peu cela la démarche de Marc Lienhardt dans son approche de l'accompagnement. « A force, on arrive à trouver la bonne ! »

Effet miroir

Une doctrine entrepreneuriale que les lauréats peuvent retrouver au sein des fameux groupes miroirs mis en place dans le réseau. « Dans ces groupes, les lauréats sont invités à expliquer devant des adhérents leur positionnement et leur stratégie de développement. En reflets, les adhérents apportent leurs visions sur ce qu'ils ont perçus. » Ecoute et transcription d'une sensation managériale, technique, commerciale, de ressources humaines (ou autres) sont les fondements de l'accompagnement. « D'ailleurs, nous sommes toujours choisis en tant qu'accompagnateur par rapport à une spécificité. Moi, c'est plutôt



« Nous sommes là pour accompagner et non aiguiller les choix des porteurs de projets », assure Marc Lienhardt, accompagnateur depuis deux ans dans le Réseau Entreprendre Lorraine..

l'aspect managérial et commercial. » Accompagner... oui mais surtout recevoir. « Souvent, on se positionne comme lorsque nous avons débuté en créant notre entreprise. C'est un flashback intéressant plus que nostalgique. Et là, on se dit : si au moins, j'avais pu être accompagné de la sorte ! » Et tout cela, Réseau Entreprendre Lorraine le propose quasiment au quotidien. L'implication des accompagnateurs est une véritable force et une mise à profit de pratiques managériales qui ont fait leurs preuves. ○○○

Conseil d'honneur : 20 ans d'implication

A travers 39 associations locales, le réseau rassemble aujourd'hui plus de trois mille chefs d'entreprises bénévoles et a déjà accordé près de 70 millions d'euros sous forme de prêts d'honneur. En 20 ans, Réseau Entreprendre a contribué à créer ou reprendre près de trois mille entreprises en générant près de trente mille emplois. Le réseau comporte un conseil d'honneur composé de Claude Bébear, Vincent Bolloré, Marie-Christine Coisne, Bertrand Collomb, Pierre Fabre, Thierry Mulliez, Alain Dominique Perrin, Thierry Peugeot, Franck Riboud, Patrick Ricard et Charles-Henri Versperien.

PEINTURES BRETON

David Siméant

Attention : peinture fraîche ! ... mais projet mûr. En effet, si David Siméant reprend les Peintures Breton, c'est aussi parce qu'il a mûri sa reprise pendant 3 ans en intégrant le club des repreneurs de la Chambre de Commerce et d'Industrie de Nancy. Il se lance dans cette « aventure humaine » en souhaitant valoriser ses 18 ans d'expérience professionnelle mais avant tout pour relever le défi d'un nouveau métier : chef d'entreprise. La notoriété de la société au plan local est un point fort sur lequel David Siméant entend bien s'appuyer pour accroître le chiffre d'affaire et les effectifs. **Prêt d'honneur : 20 000 Euros.**

Flavien LACROIX

L'heure de la reprise a sonné !

Le parcours du repreneur est souvent tortueux, semé d'embûches, il faut parfois faire preuve de précision sur un plan technique, juridique ou financier mais il faut toujours être patient et vigilant car c'est pour beaucoup l'assouvissement d'une passion, l'engagement, le rêve d'une vie. La question se pose donc à un moment : Est-ce bien mon « tour » ? Flavien Lacroix lui ne se pose plus la question, il est déjà prêt à faire face à ses responsabilités de jeune chef d'entreprise, sérieux, motivé et toujours avec le sourire, c'est mieux ! C'est « mécaniquement » que lui est venue cette envie d'entreprendre après 16 ans d'expérience professionnelle. A 34 ans, les rouages de la reprise lui sont familiers puisqu'il est sur le point de reprendre une entreprise de 5 salariés avec une ambition forte, doubler son CA et être ainsi en position de créer des emplois. **Prêt d'honneur : 25000 Euros**

